

FRANCHISE YYYOURS

- ▶ 1) présentation de l'enseigne
- ▶ 2) présentation de l'équipe de direction
- ▶ 3) Présentation du marché de la formation professionnelle 2022 et de ses opportunités
- ▶ 4) Présentation du contrat de franchise



<https://www.yyyours.com/>

Une croissance de + 1000% entre 2016 et 2017, + de 300% d'augmentation du bénéfice net entre 2018 et 2019, une augmentation du chiffre d'affaires constante.

YYYOURS FORMATIONS:

Formations certifiantes ou qualifiantes en entreprise ou à distance

ECOLYYYER:

Sessions de Coaching en création d'entreprise, communication et leadership



Pourquoi un tel succès ?

Un business modèle léger et modulable , sans obligation de locaux ou d'employés, offrant une flexibilité de gestion et de développement.

Une offre 100% elearning, pas de limites géographiques.

YYYOURS FORMATIONS A ÉTÉ CRÉÉE EN 2015



Partager l'avis



Partager sur LinkedIn

Partager sur FaceBook

Annuler

► 40 % de salariés mobilisant en totalité ou en partie leur compte personnel de formation

► 10% de travailleurs indépendants, auto entrepreneur, créateurs entreprise

► 40% demandeurs d'emploi

► 10% Employeurs/ entreprises

QUI SONT NOS CLIENTS ?

YYYOURS FORMATIONS

Société : 815 014 105 ● Active

Trouver des prospects, des clients B2B

Prospectez les entreprises du même secteur d'activité et dans le même secteur géographique que la société YYYOURS FORMATIONS :

Prospectez les entreprises de Services administratifs combinés de bureau de la Drome (26)
Prospectez les entreprises des Activités administratives et autres activités de soutien aux entreprises de la Drome (26)

[Voir les 313 sociétés du même secteur >](#)

[Télécharger le fichier GRATUIT](#)

Chiffres clés de YYYOURS FORMATIONS

Date de publication de l'exercice	2021	31-12-2020	Variation
Total du Bilan (Actif / Passif)		314 700 €	---
dont Trésorerie		Voir le détail du bilan	
dont Capitaux propres	Comptes non disponibles	219 900 €	---
dont Dettes		Voir le détail du bilan	
Chiffre d'affaires	Publier votre dernier bilan	288 400 €	---
Résultat net (Bénéfice ou Perte)		137 100 €	---
Effectifs moyens		Non précise	---

[Voir le rapport de solvabilité](#)

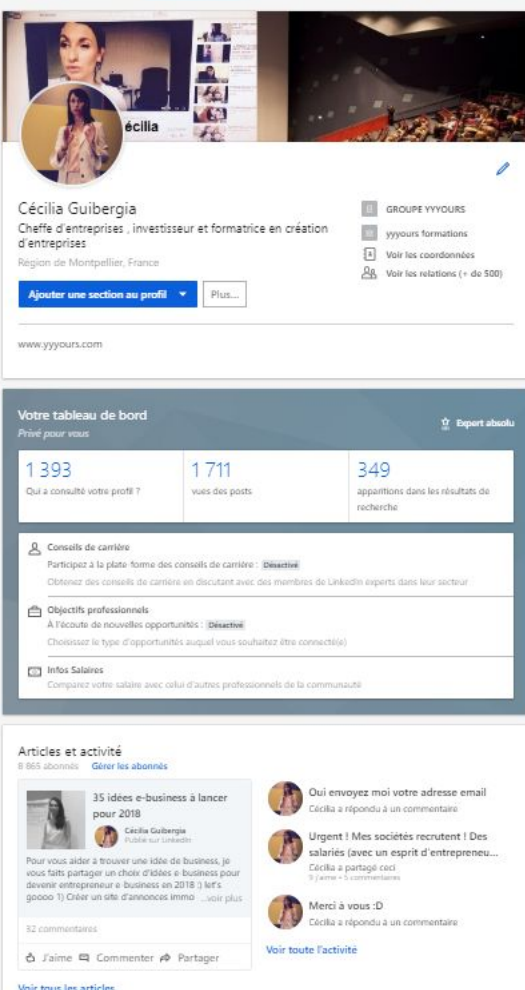
130 000 EUROS DE CA EN 2017

150 000 EUROS DE CA EN 2018

244 000 EUROS DE CA EN 2019
 pour l'établissement historique
 YYYOURS Valence

+ de 500 000 EUROS DE CA EN
 2020 (SUR DEUX
 ÉTABLISSEMENTS) augmentation
 de 158% du bilan sur chaque
 établissement

CA MOYEN CONTANT DE 250
 000 euros par centre en 2021 et
 2022.



Cécilia Guibergia
Cheffe d'entreprises, investisseur et formatrice en création d'entreprises
Region de Montpellier, France

1 GROUPE YYYOURS
yyyours formations
Voir les coordonnées
Voir les relations (+ de 500)

Ajouter une section au profil Plus...

www.yyyours.com

Votre tableau de bord
Privé pour vous

1 393 Qui a consulté votre profil ?	1 711 vues des posts	349 apparitions dans les résultats de recherche
--	-------------------------	--

Conseils de carrière
Participez à la plate-forme des conseils de carrière - **Déactivé**
Obtenez des conseils de carrière en discutant avec des membres de LinkedIn experts dans leur secteur.

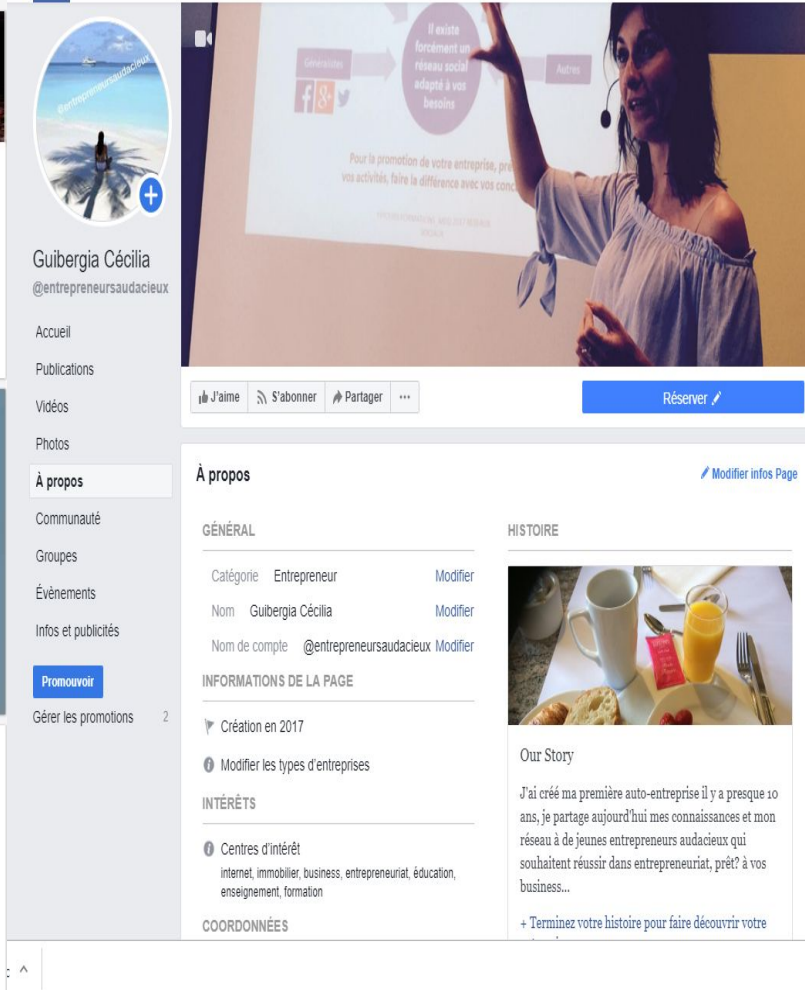
Objectifs professionnels
A l'écoute de nouvelles opportunités : **Déactivé**
Choisissez le type d'opportunités auquel vous souhaitez être connecté(e).

Infos Salaires
Comparez votre salaire avec celui d'autres professionnels de la communauté.

Articles et activité
8 865 abonnés [Gérer les abonnés](#)

35 idées e-business à lancer pour 2018
Cécilia Guibergia Publier sur LinkedIn
Pour vous aider à trouver une idée de business, je vous fais partager un choix d'idées e-business pour devenir entrepreneur e-business en 2018 : let's goooo ! Créer un site d'annonces immo...voir plus
32 commentaires
J'aime Commenter Partager

Voir toute l'activité



Guibergia Cécilia
@entrepreneursaudacieux

Accueil
Publications
Vidéos
Photos
À propos
Communauté
Groupes
Événements
Infos et publicités
Promouvoir
Gérer les promotions 2

À propos [Modifier infos Page](#)

GÉNÉRAL

Catégorie	Entrepreneur	Modifier
Nom	Guibergia Cécilia	Modifier
Nom de compte	@entrepreneursaudacieux	Modifier

INFORMATIONS DE LA PAGE

Création en 2017

Modifier les types d'entreprises

INTÉRÊTS

Centres d'intérêt
internet, immobilier, business, entrepreneuriat, éducation, enseignement, formation

COORDONNÉES

HISTOIRE



Our Story

J'ai créé ma première auto-entreprise il y a presque 10 ans, je partage aujourd'hui mes connaissances et mon réseau à de jeunes entrepreneurs audacieux qui souhaitent réussir dans l'entrepreneuriat, prêt? à vos business...

+ Terminez votre histoire pour faire découvrir votre

- ▶ GUIBERGIA CECILIA
- ▶ Cheffe d'entreprises et investisseur depuis 2011, PDG de 5 entreprises en France et 1 à l'étranger.



in Recherche

Accueil Réseau Offres d'emploi Messages

Cécilia GUIBERGIA
Présidente Directrice Générale

qui propose de la formation 100% distancielle à des particuliers

Cécilia Guibergia
Entrepreneure à succès, fondatrice réseau de Centres de formation YYYOURS FORMATIONS.
Valence, Auvergne-Rhône-Alpes, France · **Coordonnées**
18 711 abonnés · Plus de 500 relations

Mes objectifs Ajouter une section au profil Plus

Indiquez aux recruteurs que vous êtes disponible
- vous contrôlez qui peut voir ceci.
[Commencer](#)

Trouvez des clients potentiels en mettant en valeur les services que vous offrez.
[Commencer](#)

Directrice du réseau YYYOURS FORMATIONS



L'HISTOIRE DE YYYOURS

- ▶ 2015 : Création du premier centre de formation YYYOURS
- ▶ 2016 : constitution des actions de formations en présentiel et développement du premier réseau de clients : dirigeants de TPE, commerçants et artisans.
- ▶ 2017 : Développement de la structure avec l'acquisition de l'agrément qualité DATADOCK, évolution du chiffre d'affaires de + de 1000 %
- ▶ 2018 : référencement de l'organisme auprès de tous les financeurs publics : OPCA, pôle emploi, régions, ... passage aux formats de formation 100% e-learning, évolution du chiffre d'affaire toujours en hausse
- ▶ 2019 : chiffre d'affaires toujours en croissance avec consolidation des partenaires et des financeurs, automatisation des procédures internes, recrutement d'une équipe complète, refonte des sites web et, en fin d'année 2019, référencement auprès de la nouvelle plateforme moncompteformation.gouv.fr, augmentation du bénéfice brut de +400% par rapport à 2018.
- ▶ 2020 : augmentation du chiffre d'affaires + 100% , renforcement de l'équipe pédagogique et de l'équipe support, intégration d'un prestataire spécialisé en appel d'offres, lancement du développement en Franchise.
- ▶ 2021 : CA moyen par centre en hausse constante, ouverture du réseau de franchise YYYOURS FORMATIONS et intégration du premier établissement franchisé
- ▶ 2022 : 12 nouvelles formations certifiantes au catalogue, création de 2 formats de partenariat supplémentaire (convention et centrale achat)
- ▶ 2023 : marché public REGION ET POLE EMPLOI

LA FORMATION PROFESSIONNELLE EN FRANCE EN QUELQUES CHIFFRES



- ▶ 2022 : année de tous les défis
- ▶ La nouvelle certification qualité QUALIOPI entre en vigueur au 01/01/2022. En janvier 2022, les organismes de formation certifiés sont au nombre de 27 500 seulement.
- ▶ La complexité des procédures qualités qui rendent possible l'éligibilité des formations par les fonds publics tels que les OPCO, les Pôle emploi, le compte personnel de formation ou encore les régions et les fonds assurances formations, rendent difficile le développement d'un nouveau centre de formation non rattaché à un réseau.
- ▶ Pourtant, la demande en action de formation ne cesse de grandir et les budgets alloués à la formation professionnelle également,
- ▶ Tous les centres YYYOURS FORMATIONS sont certifiés qualiopi, les nouveaux entrants bénéficient d'un accompagnement spécifique pendant la formation initiale.

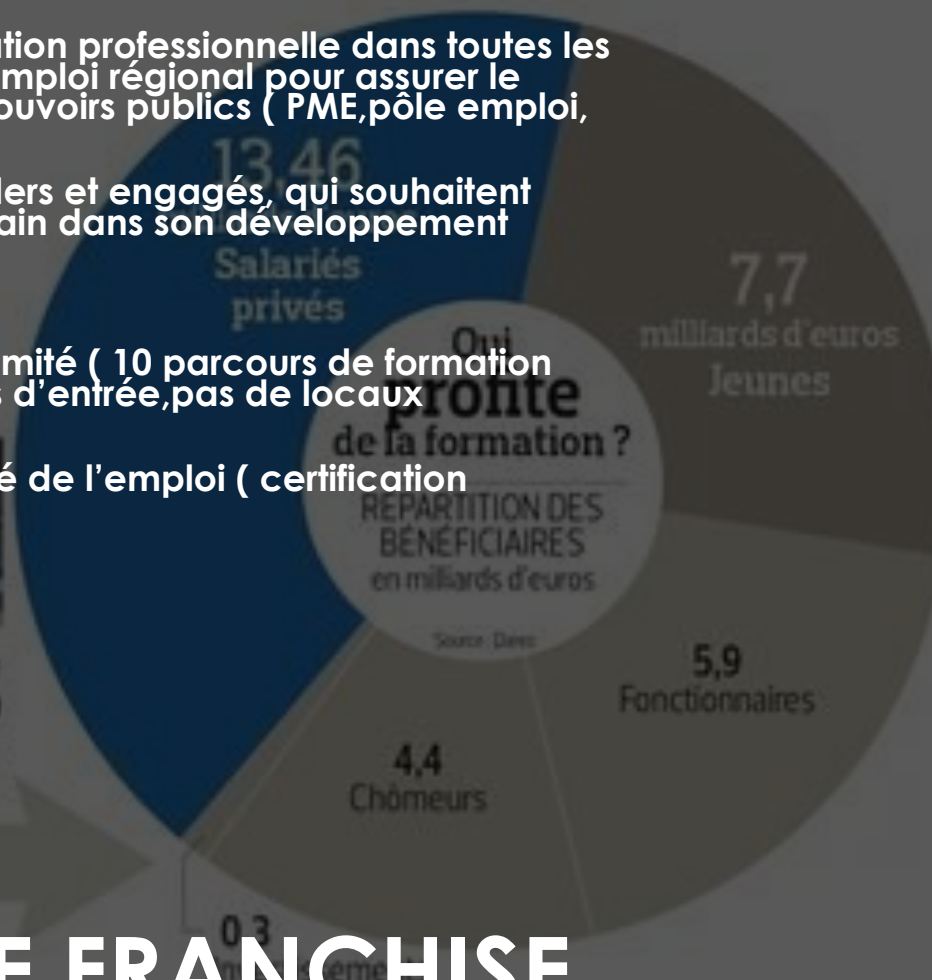
**BUDGETS ATTENDUS ALLOUES A LA FORMATION
PROFESSIONNELLE EN 2022 : 33 milliards d'euros**

LES FORMATIONS CPF LES PLUS VENDUES EN 2021

- ▶  1 – Langues vivantes
- ▶  2 – Informatique
- ▶  3 – Transports
- ▶  4 – Développement des compétences
- ▶  5 – Sécurité des biens et des personnes
- ▶  6 – Echanges et gestion
- ▶  7 – Commerce et vente
- ▶  8 – Finance, banque, assurance
- ▶  9 – Ressources humaines
- ▶  10 – Enseignement et formation

- ▶ Se positionner comme un acteur incontournable de la formation professionnelle dans toutes les régions de France en étant au plus proche du marché de l'emploi régional pour assurer le déploiement d'actions de formation commandées par les pouvoirs publics (PME,pôle emploi, régions, opco)
- ▶ S'appuyer sur un réseau d'entrepreneurs indépendants, leaders et engagés, qui souhaitent s'investir dans un métier qui a du sens : accompagner l'humain dans son développement personnel et professionnel.
- ▶ Contribuer au retour à l'emploi sur nos territoires
- ▶ Proposer des droits d'entrées modérés et un investissement limité (10 parcours de formation offerts en plus de la formation initiale, compris dans les droits d'entrée,pas de locaux obligatoires,...)
- ▶ Adaptable facilement aux évolutions du métier et du marché de l'emploi (certification QUALIOP1 garantie)

MILLIARDS D'EUROS
POUR LA FORMATION PROFESSIONNELLE



L'OBJECTIF DU RÉSEAU DE FRANCHISE



Bien démarrer : CHOISIR SON STATUT SOCIÉTAL

- ▶ 1°) choisir la bonne forme juridique est essentiel tant au niveau juridique que financier (SARL, SAS, SASU, EURL, MICRO ENTREPRISE,....)
- ▶ 2°) Le saviez-vous ?
- ▶ Un gérant de SARL ne peut pas détenir en même temps une micro-entreprise
- ▶ Un gérant de SAS/SASU peut avoir une micro-entreprise et exercer des facturations de son auto-entreprise vers sa SASU
- ▶ Tous les gérants , quelque soit le type de structure entrepreneuriale, peuvent opter pour le portage salarial afin de ne pas avoir à gérer l'ensemble des démarches dites sociales (URSSAF, HUMANIS, AMETRA, MUTUELLE,....) Ils sont affiliés au régime des salariés et reçoivent tous les mois leurs fiches de paie .

LES AVANTAGES DU RÉSEAU DE FRANCHISES

Un contrat qui encadre et qui protège :

- Description des chiffres certifiés déjà réalisés par l'enseigne (chiffre d'affaires, nombre de clients, bénéfices,...)
- Une équipe support dédiée à la réussite des franchisés (administratif, comptabilité, acquisition clients, marketing/communication,...)
- Un encadrement et une formation continue
- *Seuls les business modèles déjà rentable peuvent légalement se développer en franchise, on franchise des bénéfices et non des prévisions = chances de succès démultipliées pour le franchisé*

SERVICES FOURNIS AU DÉMARRAGE

Votre centre de formation clés en main :

Formation initiale 3 mois

Site web pour l'acquisition quotidienne de vos nouveaux clients

Assistance commercial, marketing, juridique

Accompagnement pour la Certification QUALIOPI

stock initial de parcours de formation à la carte

Référencement auprès des financeurs

Publicités de vos offres, marketing

Assistance permanente 6 jours/7 , 365 jours / an.





- ▶ Définition de votre plan stratégique et choix de la structure pour optimisation juridique et financière
- ▶ Aide à la Réalisation de vos formalités administratives (statuts, compte bancaire,...)
- ▶ Accompagnement vers la certification qualité QUALIOPI pour votre organisme de formation
- ▶ Formation à la réglementation et aux obligations liées au marché de la formation professionnelle continue
- ▶ Optimisation de votre acquisition clients (inbound marketing, automatisation)
- ▶ Aide à l'Installation d'un logiciel spécifique au métier d'organisme de formation
- ▶ Accompagnement dans le montage des dossiers de financements de vos premiers clients
- ▶ Aide à la mise en place de vos premières formations...

QUELQUES EXEMPLES DE MODULES DANS LA FORMATION INITIALE

- ▶ Réseau de Centres de formation professionnelle avec une offre 100% elearning, le succès de l'offre de formation de YYYYOURS s'explique par :
 - ▶ - La qualité de son offre de formation, orientée métiers à forte valeur ajoutée, des formations 100% à distance, certifiantes et reconnues par l'Etat, au rythme de l'apprenant encadré par une équipe pédagogique composé d'experts, et débouchant sur des certifications RNCP.
 - ▶ - YYYYOURS détient l'exclusivité nationale sur la délivrance de certaines formations à succès, 100% distanciel.
 - ▶ - Référencé auprès des tous les financeurs publics tels que Pôle Emploi, moncompteformation CPF, les régions, le FNE, les OPCO,....90 % des formations vendues chez YYYYOURS sont 100% prises en charge par des financements publics.
- ▶ Depuis 2022, nos actions de formations sont conventionnées par plusieurs régions, et en prescription par les POLE EMPLOI, les demandeurs d'emplois sont directement pris en charge par nos centres de formation pour être positionnés sur le mode de financement adéquat.
- ▶ - Un service support et pédagogique hyper réactif, permettant un suivi client pré formation, pendant la formation et après formation très performant.
- ▶ Après 8 années à formaliser et optimiser ses procédures, ses logiciels et son organisation interne, YYYYOURS FORMATIONS est désormais une structure stable et rentable, avec une moyenne de rentabilité brute supérieure à 30 %.
- ▶
- ▶ Grâce à des processus d'acquisition clients automatisés et gérés par notre team acquisition clients interne, se sont tous les mois entre 100 et 200 prospects qui sollicitent directement chacun de nos centres de formation pour une inscription

**POURQUOI NOUS
REJOINDER ?
Qui sont nos
partenaires
actuels ?**

► Avec un catalogue de formations 100 % distanciel, qui déploie toujours le même modèle pédagogique, à distance, en horaire libre et sur des périodes courtes (4 à 6 mois), 8 nouvelles formations certifiantes vont être ajoutées au catalogue du réseau !



► Un partenariat régional nommé “ DAVID avec Goliath” se profile, entre le réseau YYYYOURS FORMATIONS et un géant de la grande distribution....déploiement prévu à l'horizon 2024.

Et en 2023 ?



► 8 avantages à nous rejoindre (8 garanties de succès) :

- Une équipe support et une équipe pédagogique recrutée et formée par YYYYOURS FORMATIONS et à la disposition de chaque franchisé (formateurs, psychologue du travail, coach en réussite, assistante administrative et comptable,...)
- Une exclusivité sur un secteur géographique pour chaque franchisé (de deux départements à une région entière) concernant leur catalogue de formation territoriale
- Une exclusivité nationale sur certaines formations pour chaque franchisé.
- Une équipe « acquisition clients » pour obtenir de nouveaux clients tous les jours sans démarchage laborieux pour les franchisés (2 personnes sont dédiées à l'acquisition clients)
- Une équipe conformité / qualité pour s'assurer du respect de la réglementation en vigueur .
- Le groupe dispose de son propre centre de développement de supports de formations habilitantes, certifiantes ou diplômantes, chaque franchisé accède à un catalogue d'offre de formation déjà constitué et bénéficie chaque année de nouvelles formations dont il peut obtenir, pour certaines, l'exclusivité d'exploitation.
- Chaque franchisé est assisté 6 jours sur 7 par nos équipes support, administrative, juridique, commerciale et marketing, rien n'est laissé au hasard dans le succès de nos franchisés.
- **Pas de limite géographique pour vos clients, ils proviendront de la France entière, métropolitaine et DOM TOM, pas de problème de passage en boutique, aucun bureau n'est obligatoire, votre travail de gérant ou de gestionnaire peut se faire 100% à distance (pas de risque de fermeture dû aux crises sanitaires, mouvements de grèves, mouvements sociaux,...)**

SUCCESS GARANTI !

► **UN CONTRAT DE FRANCHISE EST AUSSI UNE GARANTIE FINANCIERE**

Un DIP (document d'information précontractuelle) encadré par un juriste avec en annexe les bilans comptables certifiés conformes.

Un prévisionnel financier élaboré par le franchisé

Des droits d'entrée accessibles qui incluent une formation initiale de 3 mois, un site web opérationnel et un stock de parcours de formation CLEF EN MAIN à constituer à la carte

Des royalties qui laissent une marge de bénéfices importante aux franchisés (8% de royalties) contre une marge bénéficiaire brut prévisionnelle supérieur à 35%

Des engagements écrits, des droits et des devoirs des deux parties au contrat,

Un contrat d'une durée minimum de 6 ans qui peut être résilié de manière anticipée à l'amiable (cf DIP ET CONTRAT)


Ministère de l'Aviation
Ministère chargé
de l'aviation civile

Déclaration d'activité

d'un exploitant d'aéronefs circulant sans personne à bord
utilisés dans le cadre d'activités particulières


N° 15475-01

Arrêté du 17/12/2013 relatif à la conception des aéronefs civils qui circulent sans personne à bord,
aux conditions de leur emploi et aux capacités requises des personnes qui les utilisent (DfVLS20130426)

☐ Déclaration initiale ☒ Déclaration suite à modification ☐ Renouvellement de la déclaration

I. Exploitant

Exploitant déjà déclaré depuis le 1^{er} janvier 2016 :

Nomination sociale : Drone-Pictures (SAS Hostile)

N° d'exploitant déclaré : ED000095

Première déclaration d'un exploitant ayant démarré ses activités avant le 1^{er} janvier 2016 dans le cadre de la réglementation de 2013 : ☐

A compléter le suite de la rubrique / en cas d'une déclaration initiale ou de modification des informations inscrites à l'exploitant

L'exploitant est un particulier :

☐ Madame ☐ Monsieur

Nom : Prénom :

Date et lieu de naissance :

Date : Commune : Code postal : Pays :

L'exploitant est une personne morale :

Dénomination sociale : SAS Hostile Nom commercial : Drone-Pictures

N° SIREN (si applicable) : 799570079

Représentant de la personne morale :

☐ Madame ☒ Monsieur

Nom : Prénom : Statut :

Adresse

Numéro : 5 Voie : boulevard Camille Flammarion Lieu-dit :

Code postal : 13001 BP : Cedex : Localité : Marseille

Si l'exploitant habite à l'étranger : Pays : Division territoriale :

Téléphone : 06-46-19-49-26 Courriel : contact@drone-pictures.fr

II. Activités

Manuel d'Activités particulières :

☐ Sans objet (activités limitées à l'utilisation d'aéronefs capés non autonomes de moins de 25 kg)

Référence : MAP Ed 10-01-2013

Rédaction : 22

Date : 12/03/2017

Schémas opérationnels (ou équivalent en cas d'autorisation spécifique) :

☒ S1 ☒ S2 ☒ S3 ☐ S4

Activités de formation de télépilotes autres que ceux de l'exploitant :

☒ oui ☐ non

III. Aéronefs utilisés

Constructeur : FLYING EYE / DJI

Modèle : INSPIRE 2

Classe : multicopters

N° de série : SA0LDAAG000000000

Marques d'identification (si applicables) :

Contrôleur/pilote automatique (si applicable) :

Fabricant : DJI

Modèle/firmware : 1.0.0.135 (ou ultérieure)

Attention de conception :

☐ sans objet

☒ de type ☐ individuelle (ou autorisation particulière)

Aut. @ : /632 - AC/Nat rev. : du

Autorisation spécifique :

☒ Sans objet

Aut. : du

Schémas opérationnels (ou équivalent en cas d'autorisation spécifique) et masses maximales :

☒ S1 non captif ☐ S1 captif ☒ S2 ☒ S3 non captif ☐ S3 captif ☐ S4

4,5 kg kg 4,5 kg kg 4,5 kg kg

Constructeur : STUDIO SPORT

Modèle : INSPIRE 1

Classe : multicopters

N° de série : W1000A

Marques d'identification (si applicables) :

Contrôleur/pilote automatique (si applicable) :

Fabricant : DJI

Modèle/firmware :

Attention de conception :

☐ sans objet

☒ de type ☐ individuelle (ou autorisation particulière)

Aut. @ : /869 - AC/Nat rev. : du 25/03/2016

Autorisation spécifique :

☒ Sans objet

Aut. : du

Schémas opérationnels (ou équivalent en cas d'autorisation spécifique) et masses maximales :

☒ S1 non captif ☐ S1 captif ☒ S2 ☒ S3 non captif ☐ S3 captif ☐ S4

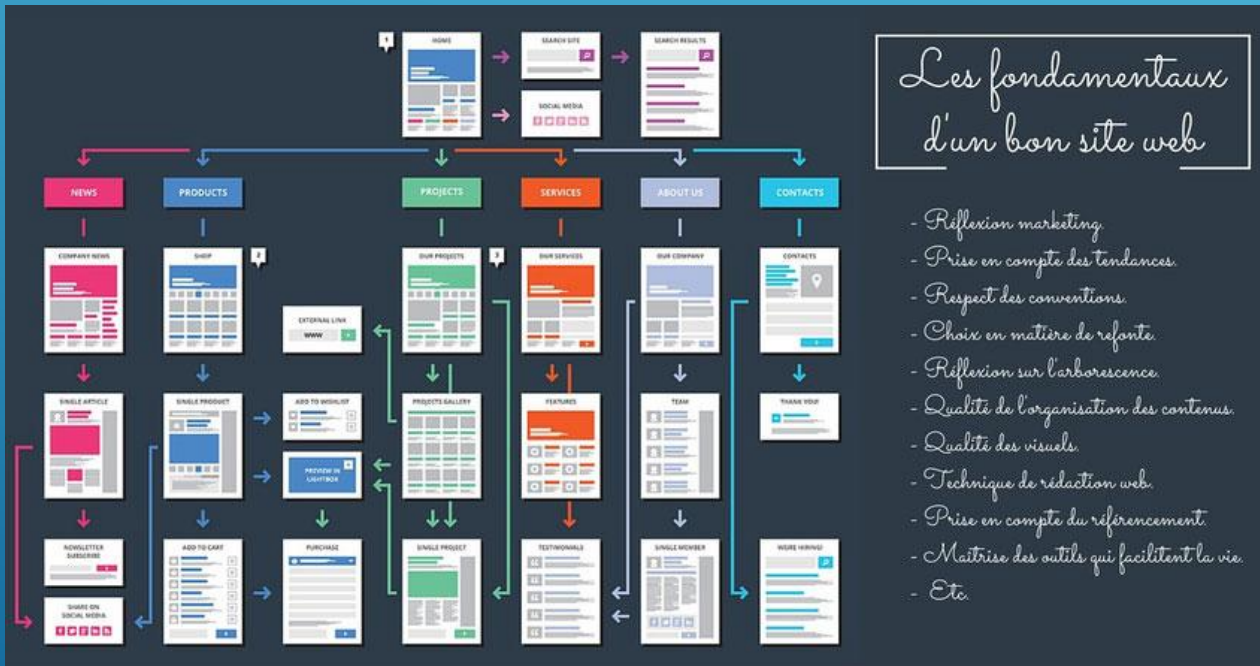
3,95 kg kg 3,95 kg kg 3,95 kg kg

☒ Suite de la liste des aéronefs en annexe. Nombre de pages supplémentaires jointes : 1

1/3

► Création de la communication et de la visibilité de votre entreprise pour les futurs clients

OUTILS DE COMMUNICATION ET MARKETING



- Droit d'utilisation du logo
YYYOURS FORMATIONS
- Aide à la création d'une page
pro sur réseaux sociaux
- Création du site web pour votre
centre de formation (dont vous
avez les accès pour ajustement
et modifications)

- **Référencement de vos offres de formation chez tous les acteurs publics (financements)**

RÉFÉRENCEMENT ACTEURS PUBLICS



- **Référencement de votre offre de formation chez TOUS les partenaires qui financent la formation professionnelle : pôle emploi, CPA/CPF, fonds d'assurances formations privés, régions, entreprises,....**





► Formation et configuration de la meilleure plateforme e-learning du marché,

► Grâce à cette plateforme vous pouvez vendre vos formations sans limites géographiques!

► Pour moins de 8 euros/ parcours de formation / stagiaires

LOGICIEL E-LEARNING

PLANNING RENCONTRES ET ECHANGES AVEC L'EQUIPE:

- 1 Séminaire annuel de rencontre entre franchisés à Lyon et Paris (plusieurs dates)
- 1 groupe MASTERMIND échange de bonne pratique entre les membres du réseau (formations en développement personnel et développement des affaires), se groupe se réunit une fois par an en présentiel + 1 fois par trimestre en visio)
- 1 groupe facebook privé d'échanges quotidien entre tous les franchisés pour rester motivés et soutenus au quotidien !

PLANNING 2022

Pour réserver un secteur géographique , il est nécessaire de rédiger une lettre d'intention à destination de la maison mère, que vous pouvez faire parvenir à franchises.yyyours@gmail.com

Rejoignez-nous !

prenez directement RDV ici :

[GROUPE NEC 47 \(smartagenda.fr\)](https://www.smartagenda.fr)

Pour réserver un entretien
de recrutement
personnalisé

Directeurs de réseau :

Cécilia :

franchises.yyyours@gmail.com

