

YYOURS FORMATIONS

Siège social:

6 Allée des Pervenches

26760 BEAUMONT LES VALENCE

Numéro SIRET:81501410500010

Email: ad.yyyours@gmail.com

Tel: 04 22 84 04 94



Ma micro-entreprise de 0 à 170 000 euros 2022

Cette formation vise à certifier les compétences professionnelles pour pouvoir gérer sa micro-entreprise

Durée estimée : 80 heures

Durée estimée hebdomadaire : 4 à 6 heures

A QUI S'ADRESSE CETTE FORMATION ?

Profil du stagiaire

- Tout public en création ou reprise d'entreprise

Prérequis

- Sans prérequis spécifique
- Disposant d'un ordinateur portable et d'une connexion internet durant toute la période de formation

Accessibilité

- Entrée tous les débuts de mois sous réserve d'un nombre de candidats suffisant
- Un délai de 20 jours minimum avant l'entrée en formation est nécessaire à l'instruction de la demande d'inscription.
- Dans ce délais, le stagiaire doit entre autres fournir la copie de ses diplômes ou titres obtenus, un CV à jour, et avoir rempli un questionnaire concernant ses compétences et son projet professionnel. Une fois ces documents renvoyés, le service pédagogique prend contact par téléphone avec le stagiaire pour valider ou invalider son inscription sur le parcours de formation.
- Cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap. Vous pouvez signaler votre situation à la référente handicap Madame Joanna CRAMER afin d'obtenir des adaptations pour votre action de formation ou les épreuves d'évaluations.

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Le titulaire de la certification doit être capable de :

- Maîtriser l'établissement d'un business plan et d'une stratégie d'activité rentable en micro entreprise
- Maîtriser la gestion financière et comptable, optimiser la fiscalité d'une entreprise
- Maîtriser des différents techniques de ventes
- Maîtriser la communication personnelle et le leadership de l'entreprise

CONTENU (PROGRESSION PÉDAGOGIQUE)

- **BLOC 1 : Établir un business plan et une stratégie d'activité rentable en micro entreprise**
 - Réaliser une étude de marché, cibler la clientèle type ou la niche
 - Créer un produit ou un service qui apporte une valeur ajoutée et suscite l'engagement des clients/prospects
 - Anticiper l'analyse et veille concurrentielle pour les évolutions du marché
 - Identifier les business modèles du e-business, 100 Idées de créations de business en ligne
 - Déterminer le principe de scalabilité ou la clef de la rentabilité
 - Définir la stratégie de développement en réseau (franchises, agent commerciaux et VDI)
 - Connaître le plan marketing annualisé, le secret d'un chiffre d'affaire en progression constante : e-marketing, google adwords, SEO, SEA, Community management et nouvelles tendances 2022
 - Comprendre le marketing automation grâce au web et aux réseaux sociaux ou commun obtenir des clients tous les jours de manière automatisée
- **BLOC 2 : Gestion Financière et comptable, optimiser la fiscalité et la gestion de la micro entreprise**
 - Comprendre les financements, fonds de roulement et trésorerie, effets de leviers, endettement et recherche de fonds hors système bancaires classiques (financement participatif, investisseurs, fonds spéciaux, subventions, ...)
 - Analyser la performance de son entreprise, une mesure indispensable pour fidéliser les clients (mesure des KPi, pilotage de la performance)
 - Transformer sa micro entreprise en Société personne morale pour continuer son développement
 - Créer et planifier le développement d'une micro-entreprise rentable

YYOURS FORMATIONS

Siège social:

6 Allée des Pervenches

26760 BEAUMONT LES VALENCE

Numéro SIRET:81501410500010

Email: ad.yyours@gmail.com

Tel: 04 22 84 04 94



- **BLOC 3 : Cross selling ou up selling, comment vendre plus de produits aux mêmes clients / "infopreneur " ou comment vendre un produit ou un service de formation ou d'information à ses clients habituels (et permettre une croissance du chiffre d'affaires significative)**
 - Cross selling ou up selling, comment vendre plus de produits aux mêmes clients / "infopreneur " ou comment vendre un produit ou un service de formation ou d'information à ses clients habituels (et permettre une croissance du chiffre d'affaires significative)
- **BLOC 4 : Personal Branding et leadership de l'entrepreneur**
 - Définir l'histoire entrepreneur / entreprise
 - Travailler l'image de l'entrepreneur
 - Développer les rôles et fonctions du personal branding
 - Maîtriser l'état d'esprit de l'entrepreneur, gestion du stress et sentiment d'isolement
 - Connaître le leadership et communication

ORGANISATION

Equipe pédagogique

Mme Joanna CRAMER, Directrice adjointe de Yyours Formations, référente handicap et psychologue du travail diplômée

Mr Stéphane PALMIER, coach professionnel

Contacts

Directrice et référente handicap : contact.yyours@gmail.com 04 85 88 00 81

Service pédagogique : pole.creation.rd@gmail.com 04 85 88 03 46

Coach professionnel : stephanepalmier@orange.fr

Assistance/Aléas et réclamations disponible par mail à ad.yyours@gmail.com 04 82 81 01 63 du lundi au vendredi de 09h à 17h (délai de réponse maximale: 24h)

Moyens pédagogiques et techniques de mise en oeuvre :

- Suivi par un coach professionnel
- Entretien téléphonique avec un psychologue du travail pour la validation des compétences acquises 04 85 88 00 81
- Formatrice référente dédiée et disponible par téléphone et email à service.formation.yyours@gmail.com ou au 04 82 81 01 63 (réponse en moins de 48h du lundi au vendredi de 09h à 17h)
- Enregistrements vidéos puis analyse
- Visionnage de vidéos et études de cas écrits
- Mise à disposition en ligne de documents supports à télécharger librement
- Plateforme d'apprentissage à distance disponible 7j/7 et 24h/24

Dispositif de suivi de l'exécution de la formation et d'évaluation des résultats de la formation

- Livret de suivi de formation complété par le stagiaire et le formatrice référente
- Entretiens téléphoniques avec un ou plusieurs membres de l'équipe pédagogique
- Certificat de réalisation signé par le stagiaire et le formateur
- Relevés de connexion à la plateforme elearning

Modalités d'évaluation :

- Contrôle continu : suivi des connexions à la plateforme, travaux dirigés à rendre, travaux pratiques à exécuter, stage professionnel au sein d'une entreprise (optionnel) et rédaction d'un mémoire synthétique (obligatoire)
- Entretien téléphonique avec notre coach professionnel et psychologue du travail

- Récapitulatif des examens et évaluations :

TD 1: Mise en place d'un business plan avec une stratégie rentable (note sur 10)

critère 1 : Votre capacité à établir un business plan (5 points)

critère 2 : Votre capacité à identifier les stratégies d'activité rentables (5 points)

TD 2: Votre plan marketing pour les 12 prochains mois (note sur 10)

A l'occasion de ce deuxième TD nous aimerions recevoir un plan marketing pour votre activité sur les 12 prochains mois en prenant soin de détailler le planning prévisionnel pour chaque action à mettre en place, le budget alloué, et le ROI attendu.

critère 1 : Clarté et illustration du livrable (5 points)

critère 2 : Pertinence du planning et du choix des actions (5 points)

YYOURS FORMATIONS

Siège social:

6 Allée des Pervenches

26760 BEAUMONT LES VALENCE

Numéro SIRET:81501410500010

Email: ad.yyours@gmail.com

Tel: 04 22 84 04 94



TD 3 : Analyse des différents systèmes de vente efficace (10 points)

Critère 1: Votre capacité à identifier les techniques de vente à appliquer (5 points)

Critère 2: Votre capacité à choisir parmi les techniques de vente possibles (5 points)

TD 4 : Mettre en place une stratégie de communication personnelle efficace pour développer les activités d'une entreprise (10 points)

Critère 1 : Votre capacité à tenir un blog (5 points)

Critère 2: Votre capacité à utiliser les réseaux sociaux (5 points)

Validation de l'ensemble des blocs de compétences, pas de validation individuelle des blocs.

Examen final : rédaction d'un mémoire réflexif retraçant les compétences acquises et contextualisées dans des situations de travail réelles ou simulées et s'appuyant sur les évaluations réalisées pendant la formation. Un mémoire doit comprendre entre 20 et 40 pages.
Notation : note de 0 à 20, la note minimale de 10/20 au mémoire et 10/20 aux ECF permet l'obtention de l'attestation de réussite.

Documents délivrés à l'issue de la formation: copie du livret de suivi de formation, attestation de réussite et de compétences et un certificat de réalisation.

Modalités d'obtention : obtention par validation du contrôle continu et du mémoire.

Équivalences, passerelles suites de parcours et débouchés

. Sans niveau spécifique

. Les débouchés du métier : entrepreneur, Chef d'agence, Chef d'entreprise, Auto-entrepreneur, Directeur d'entreprise

Indicateurs de résultats :

. Taux de réussite : 96%

. Taux d'insertion dans l'emploi : 89%